



Für unseren Mandanten, ein europaweit führendes Energiedienstleistungsunternehmen, suchen wir am Standort Bremen für das Vertriebsgebiet **Nördliches Niedersachsen** (Oldenburg, Wilhelmshaven, Cuxhaven, Bremerhaven) einen mehrjährig erfahrenen

Vertriebsberater w/m Geschäftskunden

Ihre Aufgaben

- Professionelle Betreuung von Bestandskunden, stetige Neukundengewinnung
- Akribische Analyse der Marktsituation und des Wettbewerbs
- Potenzialerschließung für das Leistungsportfolio unseres Mandanten im Bereich Geschäftskunden
- Entwickeln von wirksamen Konzepten zur Kundenansprache
- Erstellung und Präsentation von kundenspezifischen Angeboten
- Souveränes Verhandeln und Abschließen von Verträgen
- Kontinuierliche Weiterentwicklung Ihrer vertrieblichen Fähigkeiten
- Vertrauensvolle Zusammenarbeit mit allen relevanten Ansprechpartnern

Ihre Basis

- Abgeschlossenes Studium und/oder vergleichbare Ausbildung oder Meisterabschluss
- Gute Kenntnisse in der Heizungstechnik, Anlagentechnik und bzw. oder Gebäudeausrüstung
- Mehrjährige erfolgreiche Berufspraxis im Vertrieb B2B
- Idealerweise vertraut mit den Abläufen und der Marktsituation in der Wohnungswirtschaft
- Routiniert im Umgang mit MS Office und CRM
- Flexible und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick
- Eine klare Dienstleistungsorientierung und die Bereitschaft zu Dienstreisen

Bei unserem Mandanten haben Sie vielfältige Gestaltungsspielräume. Bringen Sie sich selbst, Ihre Kompetenzen und Ihre Ideen ein: als Kollege und als Mensch. Neben moderner Ausstattung, flexiblen Arbeitszeiten und 30 Tagen Urlaub pro Jahr haben Sie eine Vielfalt an Möglichkeiten, um sich sowohl als Fach- als auch als Führungskraft weiterzuentwickeln.

Sie profitieren zudem von dem betrieblichen Gesundheitsmanagement „techem vital“ und einer externen Mitarbeiterberatung – denn es ist unserem Mandanten wichtig, dass es Ihnen gut geht. Heute, morgen und in Zukunft.

Und jetzt möchten wir Sie persönlich kennen lernen.

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe der Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächst möglichen Eintrittstermins an unseren Berater, Herrn Thomas Drews, t.drews@carlantis.com, der Ihnen unter den Telefonnummern 06204-9802640 oder 0174-1950733 selbstverständlich für weitere Auskünfte zur Verfügung steht.